Le processus achat / vente de la SARL RAMENACH

|  |  |
| --- | --- |
| **Propriétés** | **Description** |
| **Intitulé court** | Cas SARL RAMENACH |
| **Formation concernée**  | Classe de Terminale Sciences et Technologie du Management et de la Gestion (STMG) |
| **Matière** | Gestion et Finance (GF) |
| **Notions du programme** | **Thème 1 : CONSTRUIRE UNE IMAGE DE L’ENTREPRISE**Question 3 : « *Comment traduire l’activité ?* »Notions**:*** La partie double, le compte, le journal.
* Le processus achat/vente de biens et services : du contact fournisseur / client au règlement.
 |
| **Organisation et Durée** | Cours classe entière.Probablement 2 à 3 heures. |
| **Scénario pédagogique** | Cette production a pour but de faire découvrir aux élèves le processus achat / vente dans son intégralité. Le contexte utilisé est celui d’un garage automobile.Il s’appuie sur de nombreux pré requis de 1ère en Sciences de Gestion (principalement) rappelés dans le corrigé. |
| **Plan de séquence** | Alternance entre questionnements collectifs et réponses individuelles aux questions avec mise en commun. |
| **Outils TIC**  | Pas de recours aux outils TIC. |
| **Supports pédagogiques** | * ProcessusAV TleGF élève.doc
* ProcessusAV TleGF corrigé.doc
 |
| **Remarques**  | * Prolongement possible de cette production en développant le processus d’investissement-financement (exemple : achat d’une cabine de peinture, ou d’un véhicule de dépannage).
* Choix délibéré d’utiliser les numéros des comptes dans les écritures, même s’ils ne seront abordés que dans la question de gestion 4 du thème 1. D’où la présence d’extraits du plan comptable de l’entreprise.
* Les notions de partie double, de compte et de journal sont vues ici, mais devraient probablement être revues au préalable (tout comme les notions d’emplois et de ressources).
* Je ne propose pas ici de synthèse de cours, mais des points notionnels parsemés (sur des rappels de 1ère et sur des nouveautés de Terminale).
 |
| **Auteur** | Laure SELLIN |
| **Version** | 2.0 (MAJ de la TVA) |
| **Date de publication** | 23/04/2014 |